



1С:Управление холдингом



Управление закупками

- экономия на масштабах и удовлетворенные внутренние потребители
- эффективные коммуникации с поставщиками и управление рисками
- оптимизация оборотного капитала и бюджетный контроль
- кросс-системные бизнес-процессы
- соответствие требованиям 223-ФЗ

Управление закупками – это подсистема 1С:Управление холдингом, предназначенная для консолидации потребности бизнес-единиц в запасах и услугах, ее централизованного или децентрализованного обеспечения. Подсистема включает в себя средства для проведения заявочных кампаний или импорта сформированной потребности из других информационных систем, её последующей консолидации и унификации. Система позволяет определить источники покрытия потребности, автоматизировать проведение закупочных процедур, процессы контрактации и контроля исполнения заключенных договоров. 1С:Управление холдингом может использоваться в условиях групп компаний, бизнес-единицы которых используют различные системы управления запасами.



Функциональная архитектура решения

Планирование закупок

Потребность бизнес-единиц может быть введена в ходе заявочной кампании или загружена с помощью развитых средств интеграции из внешних систем (ERP, SCM, WMS, EAM, TMS). При необходимости система позволяет заменить заказанные позиции на унификаты или аналоги. Поддерживается работа как с отдельными позициями, так и товарными категориями. Заявленная потребность автоматически контролируется на соответствие лимитам по бюджетам. Консолидированная потребность может быть покрыта за счет:

- действующих договоров,
- складских запасов группы компаний,
- проведения закупочных процедур.

Результатом первичной обработки потребности являются уточненные календарные план покрытия потребности и план закупок, которые также могут использоваться при расчете показателей финансовых бюджетов группы компаний.

Интеграция с учетными решениями

1С:Управление холдингом ориентировано на эффективную работу в типичных для групп компаний неоднородных ИТ-ландшафтах и может быть интегрировано как с системами на платформе 1С, так и других вендоров. Имеющиеся средства по управлению мастер-данными позволяют унифицировать эталонные справочники, необходимые для организации закупочного процесса в группе компаний.

Интеграция с ЕИС «Госзакупки» и ЭТП

Система разработана с учетом требований:

- Федерального закона N 223-ФЗ от 18.07.2011;
- Постановлений правительства №1352 от 11.12.2014, № 616 21.06.2012 и др.

Интеграция с ЕИС «Госзакупки» существенно снижает трудозатраты на предоставление обязательной отчетности субъектами 223-ФЗ. Возможная интеграция с электронными торговыми площадками кардинально снижает объем рутинных операций. В качестве примера реализована интеграция с ЭТП «Фабрикант».

Аккредитация поставщиков. Сервисы самообслуживания

Предварительное формирование базы поставщиков (особенно по сложным товарным категориям) позволяет сократить сроки проведения закупочных процедур и транзакционные издержки в том числе за счет эффективных сервисов самообслуживания поставщиков. Потенциальный поставщик, пройдя процедуру авторизации, получает доступ в личный кабинет, где может:

- ознакомиться с правилами, регламентами и закупочной документацией организации;
- указать регистрационную информацию и разместить пакет документов;
- пройти процедуру аккредитации;
- получить информацию о конкурсных процедурах и принять в них участие;
- оформить претензию;
- отслеживать оплаты и состояние взаиморасчетов по заключенным контрактам.

Подготовка закупочной процедуры

Успех закупочной процедуры во многом зависит от предварительной проработки требований к поставщику, номенклатуре, условиям контракта, способу выбора поставщика, форме проведения торгов, методу оценки предложений. В помощь закупщику в системе реализован электронный аналог положения о закупках, на основании которого формируются лоты и проводятся закупочные процедуры. Кроме того система предлагает:

- мастер создания лотов;
- гибкие шаблоны заполнения условий контрактов;
- инструменты определения начальной максимальной цены;
- средства согласования закупочной документации.

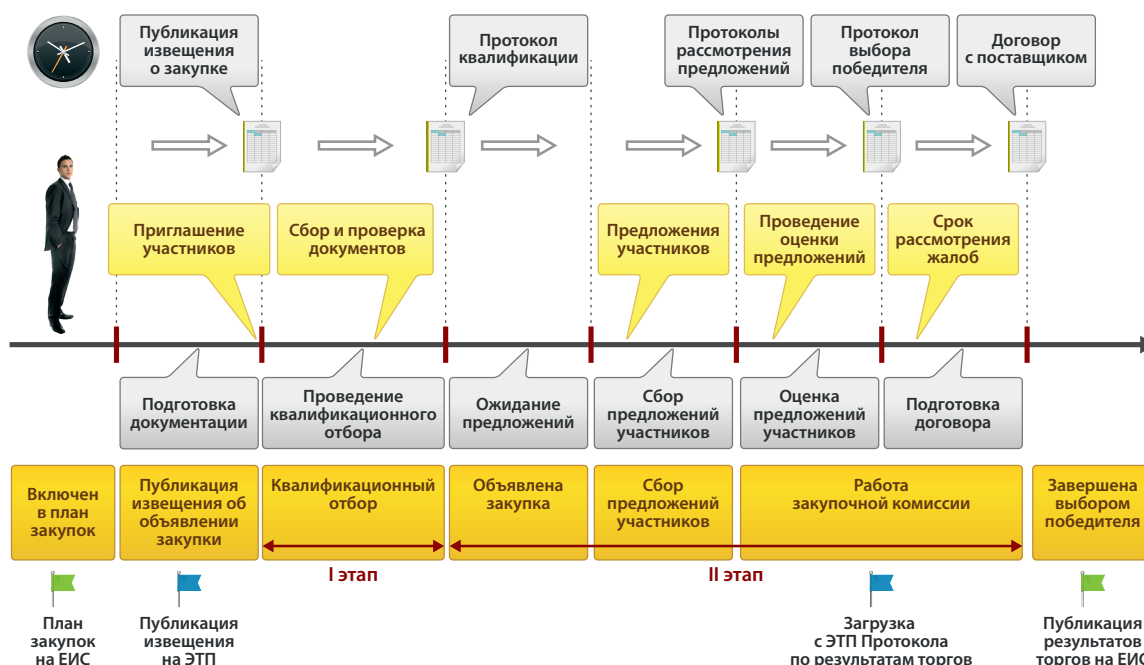
Субъекты 223-ФЗ могут из системы выгрузить план-график закупок на ЕИС «Госзакупки» или электронную торговую площадку.

Проведение закупочной процедуры

Проведение конкурентных торгов позволяет добиться оптимальных условий поставки, значительно повысить прозрачность закупочной процедуры. Благодаря унификации процедуры и наличию базы аккредитованных поставщиков система позволяет сократить сроки ее проведения.

1С:Управление холдингом поддерживает процесс от подготовки документации до заключения договора с победителем. Автоматизировано проведение процедур различных форматов, включая многоэтапные, реализованы два метода оценки предложений участников торгов (по критериям, по ценам). В системе можно сформировать протоколы событий закупочной процедуры.

Автоматические напоминания и оповещения позволяют закупщику сосредоточиться на действительно важных и срочных задачах.



Автоматизация закупочной процедуры

Управление договорами, взаиморасчетами и финансовыми рисками

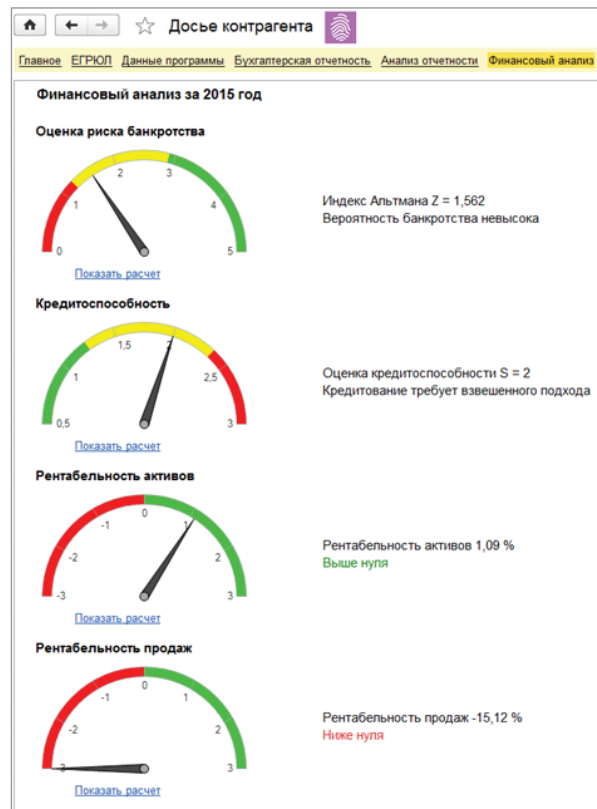
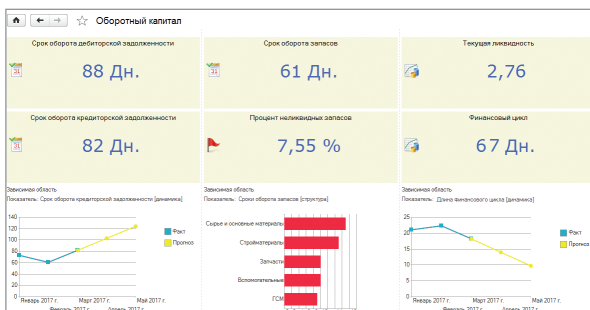
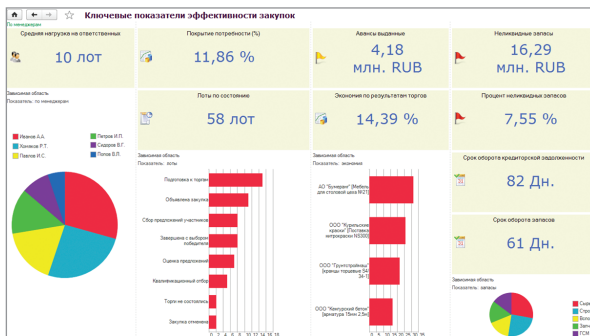
Взаимодействие подсистемы «Закупки» с подсистемами «Управление договорами» и «Казначейство» обеспечивает закупщика своевременной информацией об оплатах и взаиморасчетах, предоставляет инструменты по управлению валютными и кредитными рисками (включая интеграцию со «Спарк-риски»), различными видами обеспечительных мер, а также претензионно-исковой работой.

	1СПАРК Риски
	Индекс должной осмотрительности: 73 (высокий риск)
	Индекс финансового риска: 44 (средний риск)
	Индекс платежной дисциплины: 74 (средний риск)

Анализ закупочной деятельности

- Расширенный типовый пакет отчетов для анализа эффективности закупочной деятельности
- Пакет регламентированных отчетов для субъектов 223-ФЗ
- Сбалансированная система показателей, позволяющая разработать систему KPI, увязанную с бюджетной моделью и системой мотивации, проводить анализ отклонений KPI с помощью наглядных дашбордов и карт целей, а также информировать ответственных об изменении ключевых показателей в их зоне ответственности.

УПРАВЛЕНИЕ ЗАКУПКАМИ В 1С:УПРАВЛЕНИЕ ХОЛДИНГОМ



Фирма «1С» Москва, 123056, а/я 64
 Отдел работы с корпоративными клиентами: Селезневская ул., 21
 Телефон: (495) 737-92-57
 E-mail: cpm@1c.ru
 www.v8.1c.ru/cpm

